

Im Kundenauftrag suchen wir einen persönlich und fachlich hoch qualifizierten

Fest-
anstellung

Key Account Manager – Consumer Electronics (m/w/d)

Unser Mandant ist ein mittelständisches Unternehmen im Bereich Unterhaltungselektronik und gehört in seinem Segment zu den europäischen Marktführern. Es handelt sich um eine Vermittlung in Festanstellung, die zum nächstmöglichen Zeitpunkt erfolgen soll.

Das Aufgabengebiet:

Festanstellung / Deutschlandweit

- Betreuung und Weiterentwicklung von bestehenden Kunden sowie selbstständige Akquisition und Gewinnung von Neukunden in Deutschland im Bereich CE
- Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Akquisitions-, Preis- und Abschlussgesprächen sowie Ausarbeitung von Verträgen, inkl. Nachverfolgung / Koordinierung der Lieferungen
- Zielorientierte Planung, Steuerung und Kontrolle sowie die Realisierung Ihrer Umsatz- und Profitziele
- Unterstützung und enge Zusammenarbeit mit Kollegen aus dem Vertrieb und verwandten Geschäftsbereichen
- Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen

Sie bieten uns:

- Profunde Berufserfahrung im Vertrieb von CE-Produkten
- Mehrere Jahre spezifische Erfahrung im Key Account Management in der Betreuung von u.a. Media Märkten und Saturn Häusern sowie im stationären und kooperierten Elektro-Fachhandel
- Zielorientiertes Handeln, Belastbarkeit und hohe Eigenverantwortung
- Sehr gute Kommunikations- und Konfliktfähigkeit
- Teamfähigkeit, Entscheidungskraft und Durchsetzungsfähigkeit
- Flexibilität und uneingeschränkte Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen:

- Ein attraktives Gehaltspaket
- Ein spannendes und forderndes Betätigungsfeld mit überdurchschnittlichem Gestaltungsspielraum
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Ein angenehmes Betriebsklima in einem leistungsorientierten Umfeld
- Eine langfristige Vollzeitstellung in einem erfolgreichen und innovativem Unternehmen
- Kontinuierliche Weiterbildung und Qualifizierung

Bei Interesse an diesem Mandat freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung.