Im Kundenauftrag suchen wir kurzfristig einen persönlich und fachlich hoch qualifizierten

Interim Mandat

Interim CFO – Health Business (m/w/d)

Unser Mandant ist ein stark expandierendes und erfolgreiches PE-geführtes Dienstleistungsunternehmen im Bereich Health Business mit Sitz im Großraum München. Das Mandat soll Ende November 2020 in Vollzeit starten.

Das Aufgabengebiet: **Interim Mandat / GR München**

- Fachliche und disziplinarische Führung der Bereiche Finanzen / Rechnungswesen, Controlling und IT (ca. 50 MA)
- Gesamtverantwortung, Leitung, Aufbau und aktive Weiterentwicklung der zu verantwortenden Bereiche
- Erstellung von Monats-, Quartals- und Jahresabschlüssen, inklusive Konsolidierung
- Strategisches Controlling des Portfolios (+30 Standorte) sowie Ableitung steuerungsrelevanter KPI‘s
- Verantwortlich für die Geschäftsjahresplanung, Investitionsplanung und Forecast
- Aktive Rolle als Business Partner mit Fokus auf den Wachstumskurs des Unternehmens einhergehend mit den sich daraus ergebenden Anforderungen rund um Due-Diligence-Prozesse, Konsolidierung und PMI
- Vollumfängliche Post-Merger-Integration der akquirierten Gesellschaften, insbesondere Zentralisierung von Verwaltung, Vereinheitlichung von Prozessen sowie Roll-out eines einheitlichen IT-Systems
- Ansprechpartner für Wirtschaftsprüfer, Banken und Stakeholder

Sie bieten uns:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium sowie fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Belegbarer Track record als CFO oder einschlägige und nachweisbare Erfahrungen in vergleichbarer Position, idealerweise in filialisierten Dienstleistungs- und Servicestrukturen
- Relevante praktische Erfahrung in der Durchführung von M&A Transaktionen
- Tiefes, funktionsübergreifendes Verständnis für Finanzprozesse sowie für operative und strategische Themen
- Erfahrung in der Zusammenarbeit und Kommunikation mit PE-Investoren wünschenswert
- Herausragende kommunikative und motivierende Fähigkeiten gepaart mit ausgeprägten analytisch-konzeptionellen und organisatorischen Stärken
- Hohe Flexibilität, Engagement und Hands-on-Mentalität

Wir bieten Ihnen:

- Attraktive Tagessätze und Nebenkonditionen
- Partnerschaftliche Vertragsgestaltung
- Laufende Unterstützung durch das Aurum-Shadow-Management
- Einbindung in das Aurum Expertennetzwerk
- State-of-the-Art Know-how Vermittlung in der Aurum Academy
- Offene und transparente Kommunikation zum Kunden
- Methodendatenbank und Aurum Professional Assistance

Bei Interesse an diesem Mandat freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung.