



Im Kundenauftrag suchen wir kurzfristig einen persönlich und fachlich hoch qualifizierten

Fest-  
anstellung

## **Bereichsleiter Vertrieb – Baustelleneinrichtungen (m/w/d)**

Unser Mandant ist ein technisches Dienstleistungsunternehmen im Bereich Baustelleneinrichtung mit einem Umsatz von ca. 20 Mio. Euro. Im Zuge der weiteren Expansion suchen wir in seinem Namen zu nächstmöglichen Zeitpunkt einen umsetzungstarken Bereichsleiter Vertrieb (m/w/d) für den Standort in Hamburg. Es handelt sich um eine Vermittlung in Festanstellung.

### **Das Aufgabengebiet:**

**Festanstellung / Hamburg**

- Führung des Bereiches Vertrieb Baustelleneinrichtung, inkl. Budget- und Ergebnisverantwortung
- Steigerung der Zeit- und Kosteneffizienz durch Reorganisation des Bereiches sowie Optimierung der internen Strukturen, Prozesse und Systeme
- Festlegung und Sicherstellung prozessinterner Standards und Zielsetzungen mit Blick auf Wachstum und Expansion
- Verbesserung der Vertriebscontrolling- und Reporting-Prozesse, Einführung bzw. Optimierung einer kennzifferbasierten Steuerung anhand quantitativer und funktionaler KPIs (z.B. zur Leistungsmessung und -verbesserung, Überwachung und Identifizierung sowie das Abstellen von Fehlern und Fehlerquellen)
- Erstellung von Forecasts, Reports sowie KPI gestütztes Monitoring der Umsetzungsmaßnahmen

### **Sie bieten uns:**

- Ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung in vergleichbaren Positionen
- Profunde Erfahrung in der Optimierung und Weiterentwicklung von Vertriebsprozessen technischer Dienstleistungen, idealerweise im Baustellensegment
- Ein ausgeprägtes Verständnis für Vertriebssteuerung, -abläufe und -management, u.a. mit Blick auf die Nutzung Cross Selling-Potentialen
- Nachweisliche Erfahrung sowohl im Aufbau als auch in der in KPI-basierten Unternehmens-/ Vertriebssteuerung
- Erprobte Projekt- und Change Management-Erfahrung gepaart mit einer hohen Lösungs- und Kundenorientierung
- Durchsetzungsfähigkeit und souveränes Auftreten in Kombination mit starker kommunikativer Kompetenz

### **Wir bieten Ihnen:**

- Eine attraktive Vergütung
- Ein spannendes und forderndes Betätigungsfeld mit überdurchschnittlichem Gestaltungsspielraum
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Ein angenehmes Betriebsklima in einem leistungsorientierten Umfeld
- Eine langfristige Vollzeitstellung in einem erfolgreichen und innovativem Unternehmen
- Kontinuierliche Weiterbildung und Qualifizierung

Bei Interesse an diesem Mandat freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung.