Im Kundenauftrag suchen wir einen persönlich und fachlich qualifizierten

Interim Mandat

Financial Controller (m/w/d)

Unser Mandant ist ein erfolgreich tätiges, mittelständiges Unternehmen aus dem Bereich der Lasertechnologie. Zur Stabilisierung der Finanzabteilung, benötigt unser Mandant interimistische Unterstützung eines erfahrenen Financial Controllers (m/w/d). Das Mandat soll schnellstmöglich in Vollzeit (4-5 Tage / Woche) vor Ort starten; die Laufzeit beträgt 6-9 Monate.

Das Aufgabengebiet: **Interim Mandat / Großraum Frankfurt**

- Erstellung eines aussagekräftigen Reportings (GuV, Bilanz, Cashflow, Maßnahmencontrolling) sowie Unterstützung bei der Erstellung der Jahresabschlüsse
- Erstellung und Durchführung der Budgetplanung, Forecasts und monatlicher Abweichungsanalysen in enger Zusammenarbeit mit den Fachbereichen mit einem kurz-, mittel- bis langfristigen Zeithorizont
- Rollierende Analyse von Bilanz- und GuV-Positionen im Rahmen des Monats-, Quartals und Jahresabschlusses sowie Erstellung von Ad-hoc-Analysen und Sonderauswertungen zu betriebswirtschaftlichen Fragestellungen, Plausibilitätsprüfungen und ggfs. Einleitung von Korrekturen
- Ermittlung und Etablierung steuerungsrelevanter Instrumente der modernen Unternehmensführung wie z.B. KPI-Steuerung, Business Cases-Berechnung und Financial Modeling sowie deren Weiterentwicklung
- Unterstützung des Controlling-Teams zum weiteren Ausbau von Vertriebs-, Produktions-, Leistungscontrolling
- Ansprechpartner für interne als auch externe Stakeholder

Sie bieten uns:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes finanzwirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Ausgeprägtes kaufmännisches Verständnis und Erfahrung im Bereich Rechnungswesen / Accounting
- Sichere Kenntnisse der Rechnungslegungsstandards HGB und IFRS inkl. Konzernrechnungswesen
- ProAlpha-Kenntnisse sowie sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Paketen
- Hands-on Mentalität, Eigeninitiative und lösungsorientiertes Denken

Wir bieten Ihnen:

- Attraktive Tagessätze und Nebenkonditionen
- Partnerschaftliche Vertragsgestaltung
- Laufende Unterstützung durch das Aurum-Shadow-Management
- Einbindung in das Aurum Expertennetzwerk
- State-of-the-Art Know-how Vermittlung in der Aurum Academy
- Offene und transparente Kommunikation zum Kunden
- Methodendatenbank und Aurum Professional Assistance

Bei Interesse an diesem Mandat freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung.