



AURUM

INTERIM MANAGEMENT
einfach | persönlich | erfolgreich

Im Kundenauftrag suchen wir einen persönlich und fachlich hoch qualifizierten

Fest-
anstellung

Sales Director (m/w/d)

Unser Mandant ist ein Private Equity geführtes international tätiges B2B-Handelsunternehmen. Im Zuge des bereits laufenden Konzern-Carve-Outs suchen wir in seinem Namen einen starken, umsetzungsorientierten Sales Director (m/w/d). Die Hauptstandorte befinden sich sowohl in der Nähe Brüssels als auch bei Warschau. Es handelt sich um eine Vermittlung in Festanstellung zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

Das Aufgabengebiet:

Festanstellung / Brüssel | Warschau

- Als Board Member verantworten Sie gemeinsam mit dem CEO die gruppenweite Restrukturierung mit Fokus auf strategische Neuausrichtung des Vertriebs
- Entwicklung und Umsetzung einer Go-to-Market-Strategie sowie Umsetzung von strategischen, markenbasierten Wachstumsinitiativen, inkl. der hierzu notwendigen Ausgestaltung und Führung sämtlicher Prozesse und Strukturen in den Bereichen Marketing und Sales
- Steigerung der Vertriebseffizienz durch Überprüfung, ggf. Neudefinition und Implementierung aller relevanten Strukturen und Prozesse, inkl. Organisations-, Markt- und Neuproduktentwicklung
- Weiterentwicklung der Sales-Mannschaft sowie Implementierung entsprechender Maßnahmen

Sie bieten uns:

- Ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige internationale Berufs- und Führungserfahrung in vergleichbaren Positionen mit weitreichenden Erfahrungen im (B2B-) Handelsumfeld (Food / Discount / Retail)
- Profunde Erfahrung im Auf- / Ausbau von Sales- und Marketingbereichen (strategische Organisationsentwicklung)
- Ausgewiesener Brand- und Marketingexperte, mit Erfahrungen im Rebranding sowie in der Führung von Trading Brands
- Strategisch-konzeptionelle Kompetenz gepaart mit operativer Vertriebsexcellence sowie globale Expertise im Bereich Consumer- und Non-Consumer-Marken
- Eine uneingeschränkt unternehmerische und international geprägte Grundhaltung
- Reisebereitschaft und fließende Englischkenntnisse

Wir bieten Ihnen:

- Eine attraktive Vergütung
- Ein spannendes und forderndes Betätigungsfeld mit überdurchschnittlichem Gestaltungsspielraum
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Ein angenehmes Betriebsklima in einem leistungsorientierten Umfeld
- Eine langfristige Vollzeitstellung in einem erfolgreichen und innovativem Unternehmen
- Kontinuierliche Weiterbildung und Qualifizierung

Bei Interesse an diesem Mandat freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung.