

Im Kundenauftrag suchen wir einen persönlich und fachlich qualifizierten

Interim
Mandat

Interim HR Business Partner (m/w/d)

Unser Mandant ist ein international agierendes Produktionsunternehmen. Für die Operations Business Unit in Niedersachsen (ca. 600 Mitarbeiter) benötigt unser Kunde, im Rahmen einer Vakanzüberbrückung, Unterstützung im Bereich Personal. Das Mandat soll kurzfristig in Vollzeit (4-5 Tage / Woche) beginnen und ist vorerst auf eine Laufzeit von 6-9 Monaten ausgelegt. Ein remote Anteil von 2 Tagen / Woche ist möglich.

Das Aufgabengebiet:

Interim Mandat / Niedersachsen

- Erster Ansprechpartner in allen HR-relevanten Fragen für die Führungskräfte der Fachbereiche
- Planung von Neueinstellungen, Schulungen und Austritten von Mitarbeitern
- Abwicklung des Bewerbermanagements vom Eingang der Bewerbungen über die Durchführung von Vorstellungsgesprächen bis hin zur Erstellung von Verträgen und Stellenprofilen
- Unabhängige Unterstützung und Beratung von Führungskräften in arbeitsrechtlichen und personalbezogenen Fragen
- Durchführung der gemeinsamen Beurteilung und Umsetzung von Maßnahmen auf der Grundlage der gemeinsamen Beurteilung und Nachfolgeplanung in Zusammenarbeit mit der Personalentwicklung
- Intensive und konstruktive Zusammenarbeit mit dem Betriebsrat

Sie bieten uns:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung in operativer und strategischer Personalarbeit im gewerblichen Umfeld
- Fundierte generalistische Kenntnisse im modernen Personalmanagement, sowie im Arbeits-, Tarif- und Sozialrecht
- Profunde Erfahrungen in der konstruktiven Zusammenarbeit mit den Arbeitnehmervertretern (insb. Betriebsrat)
- Kommunikationsstärke auf allen Hierarchieebenen, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Eine lösungsorientierte, pragmatische Arbeitsweise gepaart mit hoher Selbstständigkeit und Belastbarkeit
- Gute MS-Office-Kenntnisse und Erfahrung mit HRM-Systemen
- Fließende Englischkenntnisse und interkulturelle Kompetenz

Wir bieten Ihnen:

- Attraktive Tagessätze und Nebenkonditionen
- Partnerschaftliche Vertragsgestaltung
- Laufende Unterstützung durch das Aurum-Shadow-Management
- Einbindung in das Aurum Expertennetzwerk
- State-of-the-Art Know-how Vermittlung in der Aurum Academy
- Offene und transparente Kommunikation zum Kunden
- Methodendatenbank und Aurum Professional Assistance

Bei Interesse an diesem Mandat freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung.