

**AURUM**INTERIM MANAGEMENT
einfach | persönlich | erfolgreich

Im Kundenauftrag suchen wir einen persönlich und fachlich qualifizierten

Interim
Mandat

Interim HR Business Partner (m/w/d)

Unser Mandant ist ein globaler Anbieter von elektronischen Komponenten für die Windkraftindustrie sowie von Ersatzteil- und Serviceleistungen. Zur Stabilisierung der Personalabteilung, benötigt unser Mandant interimistische Unterstützung auf der HR-Seite. Das Projekt soll schnellstmöglich (4-5 Tage / Woche) starten, die Laufzeit beträgt ca. 6 Monate.

Das Aufgabengebiet:

Interim Mandat / Niederrhein

- Betreuung und Beratung der Führungskräfte und Mitarbeiter in allen personalrelevanten Fragestellungen
- Erarbeitung einer geeigneten und modernen HR-Strategie gemeinsam mit den Führungskräften und der Geschäftsleitung, z.B. Gestaltung der Prozesse und Strukturen für lokale Einheiten
- Abwicklung des Bewerbermanagements vom Eingang der Bewerbungen über die Durchführung von Vorstellungsgesprächen bis hin zur Erstellung von Verträgen und Stellenprofilen
- Führung des jährlichen Mitarbeiterbeurteilungs- und Vergütungsplanungsprozesses sowie Unterstützung bei der Budgetierung und Umsetzung der Vergütungsstruktur am Standort
- Mitarbeit in standortübergreifenden oder globalen Projekten, u.a. zu dem Thema Mitarbeiterzufriedenheit

Sie bieten uns:

- Ein abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in operativer und strategischer Personalarbeit im industriellen Umfeld
- Fundierte generalistische Kenntnisse im modernen Personalmanagement sowie im Arbeitsrecht
- Idealerweise Erfahrung im Outsourcing der Payroll an einen externen Dienstleister; Erfahrung mit Sage, Rex, Zeus wünschenswert
- Eine Hands-on-Arbeitsweise gepaart mit unternehmerischen Denk- und Handlungsweisen, Durchsetzungsstärke sowie Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office-Paket und Personalsoftwaresystemen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Ihnen:

- Attraktive Tagessätze und Nebenkonditionen
- Partnerschaftliche Vertragsgestaltung
- Laufende Unterstützung durch das Aurum-Shadow-Management
- Einbindung in das Aurum Expertennetzwerk
- State-of-the-Art Know-how Vermittlung in der Aurum Academy
- Offene und transparente Kommunikation zum Kunden
- Methodendatenbank und Aurum Professional Assistance

Bei Interesse an diesem Mandat freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung.