

Im Kundenauftrag suchen wir kurzfristig einen persönlich und fachlich hochqualifizierten

Fest-
anstellung

Geschäftsführer – Schwerpunkt Vertrieb (m/w/d)

Unser Mandant ist ein Private Equity geführter, international agierender Produzent und Vertreiber von Schutzgeräten für die Energieerzeugung und -verteilung mit Hauptstandort bei Krefeld. In seinem Namen suchen wir einen vertriebsstarken Geschäftsführer (m/w/d). Es handelt sich um eine Vermittlung in Festanstellung.

Das Aufgabengebiet:

Festanstellung / GR Krefeld

- Gesamtverantwortung der Gesellschaft für die nationalen und internationalen Standorte mit ca. 70 MA
- Verantwortung für die gesamte marktorientierte Wertschöpfungskette, von der Produktentwicklung über Einkauf und Produktion bis hin zum Vertrieb
- Funktionale Führung der Vertriebsabteilung, u.a. Auf- und Ausbau internationaler Vertriebsstrukturen / -kanäle
- Weiterentwicklung und Umsetzung der internationalen Wachstumsstrategie sowie einer marginorientierten Preis- und Absatzstrategie
- Ausbau der erfolgreichen Innovationsstrategie und kundenorientierten Steuerung des Produktentwicklungsprozesses
- Weiterentwicklung der Vertriebssteuerung, des Vertriebscontrollings und der vertrieboptimalen Anreizsysteme
- Zusammenarbeit mit den PE-Verantwortlichen hinsichtlich Entwicklung einer Exitstrategie

Sie bieten uns:

- Ein abgeschlossenes Studium mit dem Schwerpunkt Vertrieb bzw. Marketing oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige nachweisbare Berufs- und Führungserfahrung in vergleichbarer Position im Bereich Vertrieb im industriellen bzw. produzierenden Umfeld, idealerweise Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Investoren
- Profunde Erfahrung mit Veränderungsprozessen wie Transformation, Wachstums- oder Start-up-Phasen
- Unternehmerisch geprägtes Denken und Handeln, Umsetzungsstärke und Margen-/ Kostenbewusstsein, gepaart mit einer technischen Affinität
- Sicherer Umgang mit den gängigen Tools wie MS-Office und MS Dynamics
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie die Bereitschaft zu reisen

Wir bieten Ihnen:

- Eine attraktive Vergütung
- Ein spannendes und forderndes Betätigungsfeld mit überdurchschnittlichem Gestaltungsspielraum
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Ein angenehmes Betriebsklima in einem leistungsorientierten Umfeld
- Eine langfristige Vollzeitstellung in einem erfolgreichen und innovativem Unternehmen
- Kontinuierliche Weiterbildung und Qualifizierung

Bei Interesse an diesem Mandat freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung.