



Im Kundenauftrag suchen wir einen persönlich und fachlich qualifizierten

Interim
Mandat

Interim Geschäftsführer – Sondermaschinenbau (m/w/d)

Unser Mandant ist ein PE geführter Anbieter von Automationslösungen (ca. 25 Mio. Euro Umsatz und ca. 200 Mitarbeiter) mit Sitz in Thüringen. In seinem Namen suchen wir für eine interimistische Vakanzüberbrückung einen technisch versierten Geschäftsführer (m/w/d) mit Projektmanagement-Erfahrung im Sondermaschinen- oder Anlagenbau einerseits sowie einer starken Vertriebsorientierung andererseits. Das Mandat soll schnellstmöglich (in Vollzeit) besetzt werden, die Laufzeit beträgt 6-9 Monate.

Das Aufgabengebiet:

Interim Mandat / Thüringen

- Gesamtverantwortliche Führung des Unternehmens über alle kaufmännischen und technischen Bereiche hinweg mit sechs Direct Reports
- Weiterführung des strategischen Wachstums durch kontinuierliche Steigerung von Umsatz und Profitabilität
- Weitere Professionalisierung der Strukturen und Prozesse der technischen Umsetzung laufender Projekte, insb. Optimierung der abteilungsübergreifenden Planung, Steuerung, Abstimmung und Priorisierung
- (Weiter-)Entwicklung und operative Umsetzung der Vertriebsstrategie zur Verbesserung der Marktposition durch den Ausbau wichtiger Kundenbeziehungen sowie durch die Identifizierung neuer Geschäftsbeziehungen, ggf. auch international
- Steuerung und Optimierung der Vertriebsprozesse, inkl. der Verantwortung für die internen Strukturen und Abläufe hinsichtlich der Projektabwicklung und technischen Umsetzung (Inbetriebnahme)

Sie bieten uns:

- Ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium
- Einen belastbaren Track record als Geschäftsführer (oder in vergleichbarer Position) im Sondermaschinen- oder Anlagenbau mit einem profunden technischen Verständnis in Kombination mit einer ausgeprägten vertrieblichen Kompetenz
- General Management Expertise mit weitreichender Erfahrung in der Umsetzung von Optimierungsmaßnahmen
- Profunde Erfahrung in der Optimierung und Weiterentwicklung von Vertriebsprozessen
- Belastbare Projektmanagement-Erfahrung gepaart mit einer hohen Lösungs- und Kundenorientierung
- Durchsetzungsfähigkeit, Hands-on-Mentalität und souveränes Auftreten

Wir bieten Ihnen:

- Attraktive Tagessätze und Nebenkonditionen
- Partnerschaftliche Vertragsgestaltung
- Laufende Unterstützung durch das Aurum-Shadow-Management
- Einbindung in das Aurum Expertennetzwerk
- State-of-the-Art Know-how Vermittlung in der Aurum Academy
- Offene und transparente Kommunikation zum Kunden
- Methodendatenbank und Aurum Professional Assistance

Bei Interesse an diesem Mandat freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung.