



Im Kundenauftrag suchen wir kurzfristig einen persönlich und fachlich hochqualifizierten

Fest-
anstellung

Key Account Manager Energy Stations (m/w/d)

Unser Mandant ist ein mehr als erfolgreiches deutsches Großhandelsunternehmen für Lebensmittel, Getränke und Non-Food. Zur Einführung innovativer Produkte und Konzepte und der Erweiterung des Sortiments- und Dienstleistungsportfolios wird Unterstützung eines Key Account Manager Energy Stations (m/w/d) für den Hauptsitz im Kölner-Raum gesucht. Es handelt sich um eine Direktvermittlung in Festanstellung zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

Das Aufgabengebiet:

Festanstellung / Großraum Köln

- Operative Führung und strategische Weiterentwicklung einer Top-Mineralölgesellschaft
- Verhandlung und Abschluss von Kundenverträgen und Umsetzung der vertraglichen Vereinbarungen sowie permanente Kontaktpflege und Kommunikation mit dem Kunden
- Planung von Umsatz und Ertrag und Einleitung geeigneter Maßnahmen zur Zielerreichung
- "Consultative Selling": Konzeption und Umsetzung qualitativer Strategie-Konzepte in enger Zusammenarbeit mit dem Kunden und anderen Fachbereichen, z.B. Category Management, Marketing und Logistics
- Eigenverantwortliche Übernahme von Projekten bzw. Mitarbeit in bereichsübergreifenden Projekten sowie laufendes Controlling der vertrieblichen Aktivitäten und Projekte
- Aufbau und Pflege externer Netzwerke zum Ausbau funktionaler Kenntnisse zur Entwicklung von Benchmarks und Marktmechanismen

Sie bieten uns:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Langjährige Erfahrung in der Führung und Entwicklung anspruchsvoller Groß- und Schlüsselkunden mit Budget- und P&L-Verantwortung im (Food-)Handel, Logistik oder im FMCG-Segment
- Profunde Kenntnisse der Handelslandschaft sowie im Bereich Category Management und / oder Marketing
- Analytisch-konzeptionelle Fähigkeiten und hohe Zahlenaffinität, verbunden mit prozessuellem Denken sowie ziel- und lösungsorientierter Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke auf allen Ebenen, Begeisterungsfähigkeit und Sensibilität in der Kundenführung sowie hohe Serviceorientierung sowie ein ausgeprägtes Gespür für die Kundenbedürfnisse
- Versierter Umgang mit MS Office (v.a. Excel und PowerPoint) sowie fließende Englischkenntnisse

Wir bieten Ihnen:

- Eine attraktive Vergütung
- Ein spannendes und forderndes Betätigungsfeld mit überdurchschnittlichem Gestaltungsspielraum
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Ein angenehmes Betriebsklima in einem leistungsorientierten Umfeld
- Eine langfristige Vollzeitstellung in einem erfolgreichen und innovativem Unternehmen
- Kontinuierliche Weiterbildung und Qualifizierung

Bei Interesse an diesem Mandat freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung.