



Im Kundenauftrag suchen wir einen persönlich und fachlich qualifizierten

Interim
Mandat

Interim CFO (m/w/d) – Buy & Build (PE-backed)

Unser Mandant ist eine erfolgreiche, Private Equity geführte Unternehmensgruppe im Bereich Bau (u.a. Grün- und Freianlagen). Im Zuge der geplanten Buy & Build Strategie und den damit verbundenen Aufgaben, suchen wir einen PE-erfahrenen sowie umsetzungsstarken CFO (m/w/d). Das Mandat soll schnellstmöglich in Vollzeit (4-5 Tage / Woche vor Ort) starten; die Laufzeit beträgt ca. 6 Monate.

Das Aufgabengebiet:

Interim Mandat / Großraum Düsseldorf

- Financial Management in Bezug auf GuV, Bilanz, Liquidität in der durch M&A / Buy & Build schnell wachsenden Unternehmensgruppe mit dezentralen Strukturen
- Aktive Rolle als Mitglied der Geschäftsführung mit Fokus auf die Exit-Readiness des Unternehmens einhergehend mit den sich daraus ergebenden Anforderungen
- Schaffung bzw. Erhöhung der operativen Transparenz und Steuerbarkeit über die Kernprozesse der Gruppe, inkl. Weiterentwicklung des KPI-/ Steuerungs-Cockpits, insbesondere mit Blick auf die Verbesserung der Cashflow-Conversion
- Umsetzung von PMI-Themen, u.a. stärkere operative Integration der Gruppengesellschaften durch Harmonisierung von Strukturen, Prozessen und Systemen (z.B. gemeinsame Einkaufs-Synergien etc.)

Sie bieten uns:

- Belegbarer Track record auf C-Level als CFO bei mind. 2 Private Equity geführten Unternehmen
- Versiert in der Zusammenarbeit und Kommunikation mit PE-Investoren sowie fundierte M&A / Buy & Build-Erfahrung, idealerweise Erfahrung in der Erstellung einer Exitstory
- Relevante praktische Erfahrung im aktiven Vorantreiben von Veränderungsprozessen in Bezug auf PMI, wie Transformations- und / oder Wachstums-Phasen
- Idealerweise Erfahrung im Projektgeschäft und den hierfür spezifischen finanztechnischen Besonderheiten
- Unternehmerisch geprägtes Denken und Handeln, Umsetzungsstärke und Kostenbewusstsein
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeit und Führungsqualität sowie pragmatische Arbeitsweise
- Fähigkeit, sowohl das große Ganze zu überblicken als auch Hands-on Dinge im Detail voranzutreiben und selbst umzusetzen

Wir bieten Ihnen:

- Attraktive Tagessätze und Nebenkonditionen
- Partnerschaftliche Vertragsgestaltung
- Laufende Unterstützung durch das Aurum-Shadow-Management
- Einbindung in das Aurum Expertennetzwerk
- State-of-the-Art Know-how Vermittlung in der Aurum Academy
- Offene und transparente Kommunikation zum Kunden
- Methodendatenbank und Aurum Professional Assistance

Bei Interesse an diesem Mandat freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung.