



**AURUM**

INTERIM MANAGEMENT  
einfach | persönlich | erfolgreich

Im Kundenauftrag suchen wir kurzfristig einen persönlich und fachlich hoch qualifizierten

Fest-  
anstellung

## Head of Sales (m/w/d)

Unser Mandant ist ein international tätiges, mittelständisches B2B-Handelsunternehmen für elektronische und technische Produkte mit mehreren Standorten in Europa. Es handelt sich um eine Vermittlung in Festanstellung zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

### Das Aufgabengebiet:

**Festanstellung / Weltweit**

- Fachliche und disziplinarische Führung des Vertriebsteams (B2B-Flächenvertrieb) in 5 Regionen (Nord- Mittel und Osteuropa) mit insgesamt 130 Vertriebsmitarbeitern im Außendienst, davon 5 Direct Reports
- Erschließung neuer Marktpotentiale durch regionale Ausweitung der Marktbearbeitung
- Operative Steuerung der globalen Vertriebsaktivitäten unter Effektivitäts- und Effizienzgesichtspunkten
- Planung, Kontrolle und Analyse der Umsätze, Kostenstruktur und Profitabilität sowie Entwicklung, Abstimmung und Umsetzung geeigneter Maßnahmen zur Zielerreichung
- Gemeinsame Steuerung des jährliches Budgetprozesses und Mehrjahresplanung durch kontinuierliche Analyse und Nachverfolgung der Prognoseplanung
- Erarbeitung und Weiterentwicklung von produkt- und / oder regionalspezifischen Vertriebsstrategien in Einklang mit der Unternehmensstrategie
- Reporting an die Geschäftsführung

### Sie bieten uns:

- Ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Nachweisliche Berufserfahrung im internationalen Vertrieb sowie fundierte Vertriebserfahrung im Flächenvertrieb, idealerweise Erfahrung im Verkauf von elektronischen und technischen Produkte
- Profunde Erfahrung im Aufbau von Sales- und Marketingbereichen
- Strategisch-konzeptionelle Kompetenz gepaart mit operativer Vertriebsexcellence
- Eine uneingeschränkt unternehmerische und international geprägte Grundhaltung
- Sehr strukturierte Vorgehens- und Arbeitsweisen
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse sowie uneingeschränkte Reisebereitschaft

### Wir bieten Ihnen:

- Eine attraktive Vergütung
- Ein spannendes und forderndes Betätigungsfeld mit überdurchschnittlichem Gestaltungsspielraum
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Ein angenehmes Betriebsklima in einem leistungsorientierten Umfeld
- Eine langfristige Vollzeitstellung in einem erfolgreichen und innovativem Unternehmen
- Kontinuierliche Weiterbildung und Qualifizierung

Bei Interesse an diesem Mandat freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung.