



Im Kundenauftrag suchen wir kurzfristig einen persönlich und fachlich hoch qualifizierten

Fest-
anstellung

Sales Manager (m/w/d) – Osteuropa

Unser Mandant ist ein mittelständisches Unternehmen im Bereich der Metalloberflächenveredelung und gehört in seinem Segment zu den internationalen Marktführern. Zu seinen Kunden zählen u.a. Industrieunternehmen aus dem Automotivesektor.

Im Zuge der weiteren Expansion suchen wir in seinem Namen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales Manager (m/w/d) für Osteuropa. Der Dienstsitz liegt in der Nähe Düsseldorfs. Die Position soll in Vollzeit besetzt werden. Es handelt sich um eine Vermittlung in Festanstellung.

Das Aufgabengebiet:

Festanstellung / NRW | Großraum Düsseldorf

- Erarbeitung und operative Umsetzung eines Vertriebskonzeptes für die Erschließung osteuropäischer Märkte
- Identifizierung und Analyse von Zielgruppen / Märkten, Festlegung von Angebots- und Preisstrategien sowie Überprüfung der Wettbewerbsfähigkeit von Angeboten
- Selbstständige Akquisition und Gewinnung von Neukunden (Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Akquisitions-, Preis- und Abschlussgesprächen)
- Schnittstellenfunktion für angrenzende Fachbereiche sowie enge Abstimmung mit der Geschäftsführung in Bezug auf den Neuaufbau des regionale Geschäfts
- Reporting an die Geschäftsführung

Sie bieten:

- Ein erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige internationale Vertriebserfahrung in der metallverarbeitenden Industrie
- Eine hohe Motivation zur und belastbare Erfahrungen in der operativen Erschließung neuer Kunden und Märkte
- Eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität und Freude am Aufbau von Netzwerken
- Lösungs- und Kundenorientierung, Servicebewusstsein, Eigeninitiative
- Einen gut organisierten, systematischen Arbeitsstil, Teamgeist, Abschlussstärke
- Ausgeprägte Reisebereitschaft (regelmäßig bis zu 70% der Arbeitszeit)
- Fließende Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse sowie Russischkenntnisse oder Kenntnisse in einer anderen osteuropäischen Sprache

Vergütungspaket:

- Ein attraktives Vergütungspaket
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Zahlung von Sonderprämien sowie Zuschüsse vermögenswirksame Leistungen
- Gewährung von Sonderurlaub für verschiedene Anlässe
- Mitarbeiter-Incentives
- Ein angenehmes Betriebsklima in einem leistungsorientierten Umfeld mit einer niedrigen Mitarbeiterfluktuation (durchschnittliche Betriebszugehörigkeit +10 Jahre)
- Eine langfristige Vollzeitstellung in einem erfolgreichen und innovativem Unternehmen

Bei Interesse an diesem Mandat freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung.